

[講師プロフィール] 小澤明人

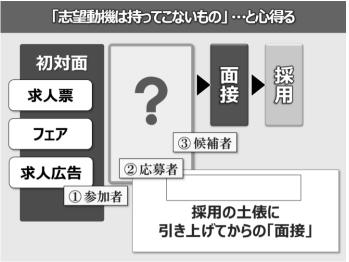
企業研修や就職支援スクールの運営に携わること約30年。年150回に及ぶ企業説明会・採用面接・人事研修のノウハウを基に日本初の「就活サポートセンター」を立ち上げ、年間2,000名超もの学生カウンセリングを実施。ナビ全盛の"イメージ就活"に警告を鳴らしながら「自分を知る」「就活のしくみを知る」「業界を知る」「職種を知る」そして「企業を知る」など「知ること」をキーワードに、採用視点で見たリアルな就活指導を行ってきた。現在は全国の高校・大学・自治体・厚労省関連施設で「学生・教職員・求職者・保護者・人事向け」の講演セミナー・就業力育成カリキュラム作成・テキスト執筆などを行う。同時に多くの企業経営者・人事に向けコンサルティングを行い「心を掴む採用」をプロデュースし実践している。

■欲しい!「採用の意識改革」

採用現場ではありがちなことですが…

内定通知は出しておけ!	J	
「とにかく採ってかり	61	
採用=		
採用のプロセスで	採る!	
1火/11ヘントロ 5ン/ C	14.9 :	

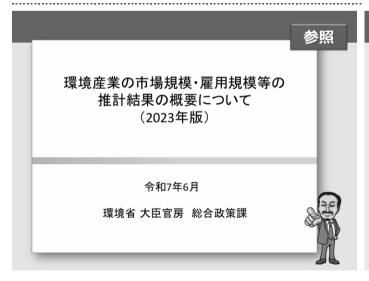


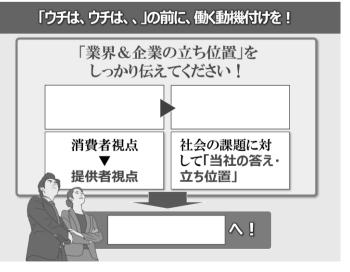


■誰もが関心を持つ「環境」というキーワード…だが











環境関連産業 編



「見える仕事、見えない仕事」 それぞれのイメージ戦略

■その什事求職者にはどう映っているのか



価値ある貴社の仕事、求職者にはどう映っているのか

BtoC

HP/求人案内

BtoB

- ☑笑顔の人物写真
- ☑作業風景
- ☑知っているサービス

☑ビルの写真

☑PC·機械·研究設備

☑知らない専門用語

消費者としてイメージし易いが 見えているが故に

の判断

が出てきた瞬間に、求職者の心は離れる 難解な専門用語に注意を!

▶そこにある企業努力

(例)「ご存知でしたか?当社の ○○には全てに●●が施して

あることを! …… 」

《見える仕事》

消費者としてイメージし易いが 見えているが故に 簡単に「Yes or No」の判断

▶誰にでも分かる言葉で

価値ある貴社の仕事、求職者にはどう映っているのか

(例)当社は◎◎という新しい 解決領域。それはこれからの地 球環境にとって …… 」

《見えない仕事》

「知らない言葉」が出てきた瞬間に、求職者の心は離れる 難解な専門用語に注意を!

■ターゲット層を意識	求人票にもひと工夫!				
それぞれの就活事情にメッセージを!					
	新卒/既卒 □ に重点を置いた内容を □ 未経験入社の先輩の □ を記入 □ を明記	非正規/転職/再就職 詳細な職務内容を記入 「デャンスは」 「評価は」 か ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・ ・			